

TENADO® METALL

PETER VAN DER MOND, FIRMA VAN DER MOND

„TENADO® METALL, DER ARBEIT-ABNEHMER.“

In kleinen Handwerksbetrieben gehen Auftragsplanung und Angebot meist auf das Zeitkonto des Meisters. TENADO METALL, ein CAD-System speziell für den Metallbau, hilft, diese Verlustzeiten zu minimieren. Nach einem langen Tag in der Werkstatt wartet auf Metallbaumeister Peter van der Mond das Büro mit Buchhaltung, Termin- und Auftragsplanung. Sein Betrieb ist stets ausgelastet, seine Zeit immer knapp. Kein Wunder also, dass ihm die klassischen CAD-Programme bald den letzten Nerv raubten: „Mit Standard-CAD hatte ich zwar alle Möglichkeiten, Linien zu zeichnen und zu trimmen, Layer anzulegen und Zeichnungsgrenzen zu definieren, doch es gab keinerlei Unterstützung für den Metallbau. Alles musste von Hand geschehen. CAD ist für Computergenies, nicht für Handwerker!“

WENIGER ARBEIT FÜR DEN MEISTER

Erst mit dem handwerksfreundlichen Konzept von TENADO METALL änderte sich das: „Angenommen, ich will ein Feld mit Stäben füllen. Dann gebe ich das Stabmaterial vor, definiere einen Abstand zwischen 80 und 120mm und TENADO macht den Rest. Ich kann Stäbe hinzufügen oder löschen und das Muster so lange drehen und verschieben, bis ich bei den vorgegebenen Sechsmeterlängen auf den geringsten Verschnitt komme – dies ist besonders wichtig bei ausgefallenen und teuren Materialien! TENADO liefert immer gleich die Zuschnittliste, komplett mit Einzelteilen und Summen, Winkeln und Maßen. Die ziehe ich zusammen und kann Material für Obergurt, Untergurt, Stäbe und Pfosten bestellen. Mal ehrlich, wer will da noch eine Stabeinteilung von Hand machen?“

Auch die neue Version 2010 überzeugt den Meister: „Allein die Tor- und Geländerautomaten sind Gold wert. Ein Kunde braucht ein Tor für seine Einfahrt. Ich fahre mit dem Laptop zu ihm, wir suchen in TENADO eine geeignete Vorlage heraus. Nach dem Aufmaß fülle ich die Eingabemaske, TENADO erstellt eine komplette Zeichnung. Diesen Vorentwurf können wir nun beliebig anpassen. Damit der Kunde sich die Anlage besser vorstellen kann, färbe ich die Flächen ein; notfalls importiere ich noch ein Digitalfoto und lege es maßstabgetreu in den Hintergrund.“

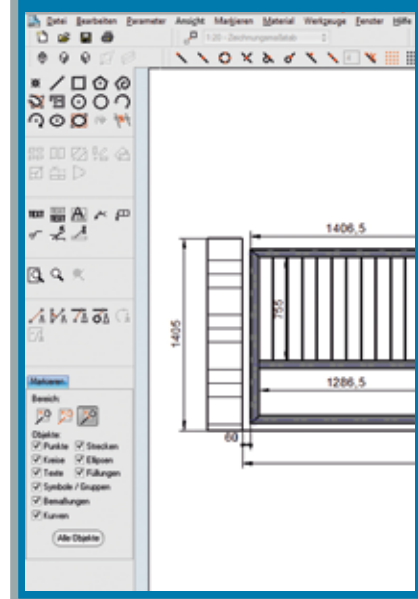
ANGEBOTE, FAST IN ECHTZEIT

Zusätzliche Herstellerkataloge, z.B. von Feldmann, Bima oder Glaser, entlasten dagegen nicht nur die Phantasie des Kunden, sondern auch den Bizeps des Meisters: „Angenommen, der Kunde will ein schmiedeeisernes Gitter. Früher



PETER VAN DER MOND ARBEITET MIT TENADO METALL

Die Firma van der Mond Metallbau wurde 2007 in Gelsenkirchen gegründet. Peter van der Mond und seine beiden Mitarbeiter fertigen hier Geländer, Zäune, Treppen, Fenster und Türen, Bleche und Gehäuse.



habe ich für so eine Besprechung erst einmal tonnenweise Muster aufgeladen. Jetzt hingegen bringe ich ganze Sortimente auf der Festplatte mit. Mit den Stäben, Schnörkeln und Beschlägen z.B. aus dem Feldmann-Modul konstruiere ich das Gitter, wir wählen Schlösser und Scharniere, der Kunde sucht den passenden Drücker aus – und wir sind fertig!“

TENADO® METALL

Da Materialauszug und Kalkulation stets nur einen Knopfdruck weit entfernt sind, hilft TENADO auch in Detailfragen: „Ich kann noch während der Erstbesprechung Alternativen anbieten; ich kann z.B. Baustahl durch Edelstahl ersetzen oder Verzinken gegen Pulverbeschichten aufrechnen. Da die Veredelung nach Gewicht berechnet wird, ist eine Echtzeitkalkulation normalerweise nicht möglich. So aber kann ich bereits vor Ort ein reelles Angebot machen. Der Entwurf ist komplett, die Leistung entspricht dem Angebot, es fehlt nichts, es gibt keine Missverständnisse. Die Kunden sind jetzt wesentlich öfter zufrieden als früher.“

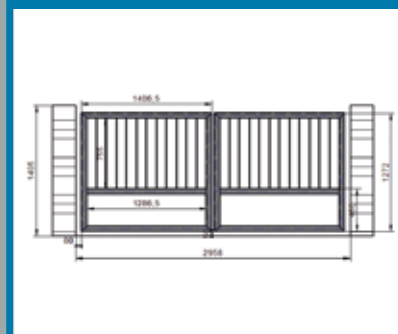
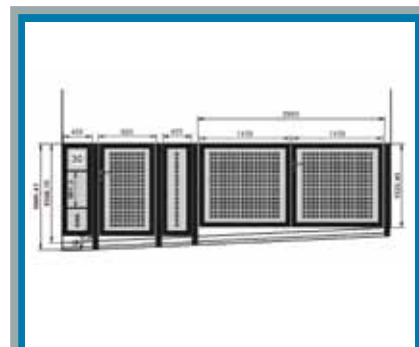
Auch Generalunternehmer wissen solche Professionalität zu schätzen: „Schon zur Baubesprechung bringen wir eine richtige Zeichnung mit. Obwohl wir ein kleines Unternehmen sind, können wir mit den Großen mithalten, und das dank der ökonomischen Planung mit TENADO.“

AUFTRAGNEHMER FREUEN SICH

Die Verständigung mit Zulieferern wird ebenfalls leichter: „Manchmal möchte der Kunde ein Balkongeländer mit Glasscheiben. Mit ein paar Mausklicks leiten wir die Zuschnitte aus der Zeichnung ab, schicken sie per PDF an den Glaser; nach ein paar Tagen sind dann die Scheiben da.“

Die DXF-Schnittstelle hingegen erschließt dem Betrieb ganz neue Möglichkeiten: „Manche Kunden verlangen Lochbleche als Füllungen, die es nirgends zu kaufen gibt. Wir zeichnen die Bleche komplett mit Lochmuster und allen Bohrungen; die Zeichnungen exportieren wir dann nach DXF und geben sie zum Laserschneiden, bei Edelstahl zum Wasserstrahlschneiden. Unsere Partner können DXF in ihre CAM-Software einlesen und berechnen uns im Gegenzug keine Rüstzeiten. Somit können wir Unikate anbieten, die von vornherein um 60 bis 70 Euro günstiger liegen.“

Peter van der Mond besitzt zwei TENADO Lizenzen und ist überzeugt: „Das Programm ist für jeden Metallbaumeister unentbehrlich. Man muss kein Ingenieur sein, denn TENADO METALL arbeitet selbst wie ein Schlosser. Unser Umsatz hat sich seit Beginn verdoppelt, und das verdanken wir auch der schnellen, korrekten Abwicklung durch TENADO. Wer das nicht hat, ist selber schuld, denn die Anschaffung amortisiert sich schon nach zwei bis drei Aufträgen.“



BEZAHLBARE UNIKATE

Durch materialorientiertes Arbeiten gibt die Zeichnung ohne viel Aufwand die spätere Wirklichkeit wieder; die gelochten Edelstahlfüllungen inklusive der Hausnummer wurden durch Wasserstrahlschneiden erzeugt.